

*Norge Bygges AS ble etablert i 2005 og er et datterselskap av Sverige Bygger AB. Hovedeier er Talentum Oyj, et finsk mediekonsern med virksomhet særlig innenfor segmentet business to business. Selskapet er notert på Helsingforsbørsen og omsatte for EUR 93 millioner i 2008. Talentum har ca. 800 ansatte i Finland, Norge, Sverige og Baltikum. Talentum er markedsledende innenfor businessinformasjon for beslutningstakere innen områder som bygge- og anleggsvirksomhet, teknologi, økonomi, miljø, arbeidsrett, markedsføring, og personaladministrasjon.*

Norge Bygges AS samler inn forretningsrelatert informasjon og produserer salgstips til alle bedrifter med en kobling til bygge- og anleggsbransjen. Gjennom rådgivning og samarbeid skal vi gi kundene våre trygghet for at de velger den løsningen som er best tilpasset bedriften og det individuelle behovet.

## Dyktige rådgivende selgere som er glade i kundekontakt per telefon

### Beskrivelse

Hver dag er vi på utkikk etter informasjon som bidrar til økt lønnsomhet for kundene våre. Vi er i sterk vekst og må utvide salgsteamet vårt. Derfor søker vi nå etter deg som vil være med på fortsettelsen av vår reise som bransjens markedsledende aktør. Er du den vi leter etter?

### Arbeidsoppgaver

Tjenestene du skal selge er markedsledende Internett-tjenester som først og fremst benyttes av selgere, salgssjefer, markedsjefer og daglige ledere innenfor bedrifter i bygge- og anleggsbransjen. Du må være en konstruktiv rådgiver for kunden, og du vil selvstendig utføre det daglige arbeidet med å selge inn bedriftens produkter og tjenester per telefon.

### Kvalifikasjoner

- For at du skal lykkes i denne rollen, tror vi at du må ha minimum 2 års erfaring med liknende oppgaver innenfor B2B-salg.
- Du er komfortabel med oppsøkende salg per telefon og har god erfaring med bruk av dataverktøy.
- Du er engasjert og har god forretningssans.
- Du er resultatorientert.
- Du er selvstendig med stort pågangsmot t.
- Du er flink til å kommunisere.
- Det er en fordel med kjennskap til hvordan byggebransjen fungerer, men dette er ikke noe krav.

### Norge Bygges tilbyr

- En god, seriøs og svært konkurransedyktig produktportefølje. I vår siste kundeundersøkelse ville 98 % av kundene våre anbefale våre tjenester til andre selskaper innenfor byggebransjen. Vi er stolte over å ha markedets beste kundetilbud.
- Godt innarbeidede rutiner, enestående produktkunnskap samt god opplæring og oppfølging.
- En spennende, lærerik og utfordrende jobb.
- Fast lønn og provisjon med gode inntjeningsmuligheter.
- Et hektisk og hyggelig arbeidsmiljø sentralt i Sandvika.
- For deg som viser vilje og gode resultater finnes det gode utviklingsmuligheter i selskapet og i Talentum-konsernet.

Søknad med CV sendes pr. e-post til [soknad@norgebygges.no](mailto:soknad@norgebygges.no) snarest. Hvis du har spørsmål, kan du ringe tlf. 67 49 49 13.

Du er hjertelig velkommen til å søke. Vi ser frem til å høre fra deg!